



MANAŽEREM PROTI SVÉ VŮLI

VZDĚLÁVACÍ PROGRAM VE STOMATOLOGII

“

Splnil jsem si sen a založil si vlastní zubní praxi. Najednou jsem se ale ze dne na den stal kromě zubaře také manažerem, ekonomem, logistikem, marketérem... a často nevím, co dřív.

“

Máte ze své praxe stejný pocit a chtěli byste se naučit ve všem „lépe chodit“?

Pak vás zveme na seminář v rámci **nového vzdělávajícího programu MANAŽEREM PROTI SVÉ VŮLI**, zaměřeného na oblasti, které vám vedení vaší ordinace rozhodně ulehčí!

JAK PROSPEROVAT LÉPE V ROCE 2021

teoreticko-praktický kurz (max. pro 20 osob)

**Co vše musíme změnit (často i v naší mysli),
abychom v roce 2021 prosperovali lépe nežli v roce minulém.**

Přednášející: Ing. Tomáš Košumberský

**čtvrtek 17. června 2021, od 14 hod.
Hotel DUO, Teplická 492/19, 190 00 Praha 9**

Cena: 4 290 Kč

Teoretická část

- Úvod + historický vývoj ekonomiky ČR a minutové sazby
- Minutová sazba a doporučené ceny pro rok 2021
- Jak Covid19 zasáhl náklady, ziskovost, a tedy i ceny privátní stomatology
- Jak být příště lépe připraven na krizová období

Praktická část

- je zaměřená na „orientační“ výpočet minutové sazby pro jednotlivé účastníky kurzu – na základě individuálních (přinesených) účetních dat. Na konkrétních případech bude možno demonstrovat „základní“ cenotvorby – chybná, neúplná či zjevně nekorektní data.
- Smyslem tohoto praktika není přesný finální výpočet minutové sazby, ale určení pro každého účastníka individuálně – co požadovat od účetních a co musí exaktně dodat lékař, aby výsledkem kalkulace mohla být smysluplná minutová sazba – smysluplné ceny – smysluplné tržby a finální ziskovost praxe.

Ing. Tomáš Košumberský



Tomáš Košumberský vystudoval ekonomiku a řízení na Technické univerzitě v Liberci. Působí v České stomatologické akademii (ČSA), je šéfredaktorem Ekonomické ročenky stomatologa a spolujednatel DentalCare Clinic v Mostě.

Svou bohatou publikační i lektorskou činností se zaměřuje především na synergii ekonomických a marketingových principů ve stomatologii. Aktuálně se zaměřuje zejména na strategický management stomatologických praxí. Pomáhá podnikatelům ve stomatologii naplňovat dlouhodobé cíle. Učí, jak využít „jinakost“ a umět ji prodat. Tomáš rád pracuje s čísly – potřebujete-li poradit, kudy vede cesta k ekonomické prosperitě (a kudy nevede) – od něj dostanete přímou a exaktní odpověď!

Tomáš je (občasným) rekreačním sportovcem (nejraději má squash), slušně hraje na klavír a volný čas tráví především svou největší vášní – (ne)relativistickou fyzikou – viz <https://time-theory.info>

PROGRAM

14.00–15.30	teoretická část
15.30–16.00	coffee break
16.00–17.30	praktická část
17.30–18.00	diskuze

INFORMACE

Registrujte se online na stránkách www.jps.cz/akademie, telefonicky na naší [bezplatné lince 800 111 577](tel:800111577), e-mailem na adrese objednavky@jps.cz nebo u svého obchodního zástupce.

Platbu účastnického poplatku prosím poukažte na základě námi vystavené faktury na účet JPS 5493/0300, jako variabilní symbol uveďte číslo faktury. Uhrazením účastnického poplatku je dokončena registrace a tímto okamžikem je mezi pořadatelem akce a účastníkem uzavřena smlouva o účasti, jejíž nedílnou součástí jsou Závazné podmínky účasti na akci pořádané firmou JPS s.r.o. Tyto podmínky jsou k dispozici na internetových stránkách www.jps.cz/akademie.

V ceně je zahrnuto chutné občerstvení během přestávky. Parkování na hotelovém parkovišti je zpoplatněno 200 Kč/auto/den.

Na akcích pořádaných Akademií JPS jsou pro Vás připraveny mimořádně výhodné nabídky a slevy.



Andrea Kania

Specialista pro stomatologii dentál, profylaxe, technika Praha a střední Čechy
M: +420 724 365 499
E: kania@jps.cz



Vladana Slámová

Koordinátorka Akademie
M: +420 770 139 676
E: slamova@jps.cz